FEDIS
uw handel, onze zaak | votre commerce, notre affaire

2 500 huis-aan-huisverkopers gezocht

Brussel, 12 september 2007

Op 3 oktober start een volgende cursus verkoper in de huis-aan-huisbranche. Het Waalse Forem en Fedis (via Fedislid BVDV, de Beroepsvereniging van de Directe Verkoop) organiseren deze opleiding intussen voor de derde keer. De omzet van de huis-aan-huisverkoop in ons land steeg in 2006 met 11%. In 2007 kunnen daardoor 2500 mensen extra aan de slag in de sector. Met de VDAB en Actiris (vroegere Orbem/BGDA) lopen onderhandelingen om soortgelijke opleidingen ook in Vlaanderen en Brussel aan te bieden.

In de directe verkoop (de huis-aan-huisverkoop en de homeparty's) werken zowat 20 000 mensen. De meesten oefenen het beroep uit als zelfstandige in bijberoep. De sector –binnen Fedis verenigd als de Beroepsvereniging van de Directe Verkoop, de BVDV- groeit elk jaar. In 2006 was er een meeromzet van 5% in goederen en 12% in diensten. In totaal werd in 2006 voor 111 miljoen euro aan goederen en 593 miljoen euro aan diensten omgezet.

De BVDV liet ook een tevredenheidsstudie uitvoeren bij de 3000 consumenten. Daaruit bleek dat 66% van de Belgen al eens iets gekocht heeft via directe verkoop. 79% laat er zich positief over uit. Deze tevredenheid is te vergelijken met die over de traditionele handel.

Omdat de directe verkoop in ons land in de lift zit, is er in 2007 ruimte voor 2500 nieuwe banen als directe verkoper. 43% daarvan kan aan de slag in Vlaanderen, 38% in Wallonië en 19% in Brussel.

Er zijn veel laaggeschoolden in het beroep. Zij kunnen aan het werk na inschrijving bij de Kruispuntbank voor Ondernemingen. Een BTW-nummer is niet nodig, evenmin als een attest bedrijfsbeheer. Om hen voor te bereiden op het werk in de sector organiseren FOREM en de BVDV vanaf 3 oktober voor de derde keer een beroepsopleiding. Die opleiding is een combinatie van 23 dagen theoretische vorming, 20 dagen stage in een bedrijf en 7 dagen intensieve coaching. De leden van de BVDV engageren zich voor het praktische deel van de opleiding. Zij maken de verkopers-in-spé ook wegwijs in de deontologische code die alle leden van de BVDV onderschrijven. De opleiding start op 3 oktober in Charleroi.

De BVDV onderhandelt intussen nog steeds met de VDAB en de Actiris om de opleidingen ook in Vlaanderen en Brussel te kunnen organiseren.

De BVDV is de (enige) sectororganisatie van directe verkoop in ons land. De omzet van de leden vertegenwoordigt 85% van alle huis-aan-huisverkoop van de goederen en 15% van de huis-aan-huisverkoop van diensten. Alle info over directe verkoop vindt u op www.thuisverkoop.be.

Baudouin Velge
Gedelegeerd bestuurder

Contact : Paskal Deboosere
Communicatieverantwoordelijke
Tel. : 02 788 05 00